

Infobrief des Cluster Nutzfahrzeuge Schwaben e.V.

AUSGABE 01/2022



Editorial

Sehr geehrte Damen und Herren,
liebe CNS Mitglieder,

es freut mich sehr, dass ich mich zum ersten Mal als Nachfolger von Herrn Fischer auch in diesem Rahmen an Sie wenden darf. Hier gilt nochmals mein besonderer Dank meinem Vorgänger, Herrn Jürgen Fischer, für die hervorragende Arbeit, die er in seiner Amtszeit geleistet hat. Da ich erst zum 31. Mai 2022 in den „Ruhestand“ eintrete bitte ich Sie vorab um Entschuldigung, wenn ich die letzten 4 Monate, die ich noch meinen Nachfolger unterstützen muss, möglicherweise nicht an allen Veranstaltungen teilnehmen kann.

Weiterhin wird uns Corona sicherlich noch beschäftigen. Rohstoffknappheit, Chaos im internationalen Warenverkehr und enorm steigende Preise machen unsere Arbeit nicht leichter. Die Entwicklung in den einzelnen Branchen ist deshalb auch nicht einheitlich. Es gibt Bereiche, die trotz Corona mit steigenden Umsätzen voranschreiten, andere wiederum haben mit Kurzarbeit oder Personalreduktion zu kämpfen.

Wir als Cluster haben dabei die Chance, noch näher zusammen zu rücken um gegenseitiges Vertrauen zu stärken. Gemeinsam bewältigen wir durch unseren Erfahrungsaustausch den Technologiewandel bei anstehenden Innovationen in den Bereichen Nachhaltigkeit und Digitalisierung.

Aus diesen Gründen ist mir die aktive Beteiligung unserer Mitglieder, als tragende Säulen des Clusters, an den Arbeitskreisen ein wichtiges Anliegen. Obwohl diese Veranstaltungen nur durch persönliche Präsenz ihren ganzen Nutzen fördern, haben wir uns entschlossen, aufgrund des Wunsches aus dem Mitgliederbereich, diese auch vermehrt als Hybridveranstaltungen anzubieten. Rege Diskussionen entfalten sich jedoch meiner Erfahrung nach nur durch Präsenz, das wollen wir auch durch weitere Unternehmertreffs fördern.

Für das Jahr 2022 sind bereits äußerst aktuelle und interessante Themen für Sie in Planung.

Nun wünsche ich uns allen ein entspannteres und erfolgreiches Jahr 2022 und würde mich freuen - sofern es Corona zulässt - Sie schon bald in einem der nächsten Arbeitskreise persönlich begrüßen zu dürfen.

Ihr

Heribert Großmann

In dieser Ausgabe:

- Editorial
- Bericht aus der Mitgliederversammlung
- Neues Mitglied:
UM Vertrieboptimierung
- CNS jetzt auch auf
LinkedIn
- Berichte aus den
Arbeitskreisen
- CNS-Infoboard:
Nachrichten und
Informationen unserer
Mitglieder
- CNS Termine



CNS jetzt auch auf LinkedIn

Seit wenigen Tagen sind wir als CNS auch auf LinkedIn vertreten. Neben unserer Homepage wollen wir Ihnen auch über unseren LinkedIn-Auftritt relevante Informationen und Veranstaltungshinweise zukommen lassen. Gerne können Sie uns auch außerhalb der Infobriefe Informationen aus Ihrem Unternehmen zukommen lassen, die wir dann auf unserer Homepage oder LinkedIn veröffentlichen. Aufgrund der momentan eingeschränkten Möglichkeiten eines persönlichen Austauschs, erhoffen wir uns auch durch diese Plattform weiterhin miteinander in Kontakt zu bleiben oder zu kommen. Gerne würden wir Sie bald als Follower begrüßen.

<https://www.linkedin.com/company/cluster-nutzfahrzeuge-schwaben-cns-e.v./?viewAsMember=true>

Berichte aus den Arbeitskreisen



AK Innovative Konstruktion

Die **40. Sitzung** unter der Leitung von Dr.-Ing. Friedrich Uffelmann am 30.09. hatte den *“Leichtbau durch additive Fertigung – Potentiale und Herausforderungen bei der Auslegung“* zum Thema. Dieser aktuelle Aspekt des 3D-Drucks wurde von Marlies Springmann, M.Sc., wiss. Mitarbeiterin am Institut für Flugzeugbau, Universität Stuttgart, referiert. Sie beschäftigt sich seit langem mit dem Leichtbaupotential und der Auslegung additiv gefertigter Bauteile und hat hierzu mehrere Forschungsprojekte durchgeführt. Nach einem Überblick über die unterschiedlichen additiven Fertigungsverfahren zeigte sie mehrere Anwendungsbeispiele. Sie ging auf die besonderen Anforderungen für die Verwendung von Kunststoff ein. Die Abschätzung der Festigkeit und Steifigkeit erläuterte sie anhand von verschiedenen analytischen und numerischen Methoden. Die 28 Teilnehmer (vier davon virtuell) diskutierten das Thema sehr intensiv und lang. Danach, beim Verzehr der üblichen Brötchen, wurden die Teilnehmerkontakte vertieft.

Die **41. Sitzung** am 16.11. musste kurzfristig aus dem IHK-Haus verlegt werden und fand im Bantleon Forum auf Einladung des Vorstandsvorsitzenden Heribert Großmann statt. Das Thema lautete *“Stücklistenmanagement: die Entwicklungsstückliste agil für die Montage aufbereiten“*. Die Referenten kamen von der SIEMENS AG in München: Dr.- Ing. Peter Robl, Leiter Digital Manufacturing Technologies und sein Mitarbeiter Jonathan Leidich, M.Sc. Die Stückliste ist die DNA jeder Montage. Es ging im Referat um die praxisnahe Handhabung – auch in der Fertigung. Die Verantwortlichen der Fertigung waren deshalb mit eingeladen. Das zentrale Ziel des Stücklistenmanagements ist eine durchgängige intuitive 3D-Modell-basierte Artikel-Stückliste. Die Referenten verdeutlichten die Validierung der Methode mit Hilfe von Anwendungsbeispielen. Am Prozessende löst sich alles auf in der kundenspezifischen Stückliste des fertig produzierten Produkts. Drei Funktionen wurden beispielhaft erläutert. Beim anschließenden reichhaltigen und schmackhaften Büffet haben die 18 Teilnehmer untereinander und mit den Referenten intensiv und lange weiter diskutiert. Beim Referat waren sechs Teilnehmer zusätzlich virtuell zugeschaltet.



AK Nachwuchs-Ausbildung-Personal

Optimale Personalführung: Bestehende Mitarbeiter halten und neue gewinnen

Angesichts des Fachkräftemangels in technischen Berufen ist es für alle Betriebe wichtig, bestehendes Personal zu halten und motivierten Nachwuchs zu gewinnen. Dabei spielt eine qualifizierte Aus- und Weiterbildung eine enorme Rolle, aber auch die Bindung der Mitarbeiter an das Unternehmen. Für diese Bindung ist es wichtig, dass sich die Beschäftigten in ihrem Job wohl fühlen. Darum haben wir uns in 2021 mit der Vermeidung von Konflikten in Unternehmen und mit angstfreier Kommunikation beschäftigt – Themen, die Geschäftsführer oft unterschätzen. Wenn Beschäftigte kündigen, dann in den meisten Fällen, weil es Probleme im Miteinander oder Versäumnisse in der Personalführung gibt. Wie Unternehmer vorbeugen und ihre Mitarbeiter motivieren können und wie bewährte Kräfte viele weitere Jahre dem Betrieb verbunden bleiben, haben wir bei unseren Treffen besprochen. Wer nicht dabei war, aber Input benötigt, wende sich bitte an Joachim Lang, Leiter AK Nachwuchs-Ausbildung-Personal.



CNS Info Board - Termine und Interessantes von unseren Mitgliedern für unsere Mitglieder

AKKA DCE

AKKA Digital Center of Excellence (DCE) baut im Bereich Cybersecurity weiter aus - Team erfolgreich etabliert

Das Thema Cybersecurity ist essentiell für den Erfolg von digitalen Lösungen und darf weder vernachlässigt noch unterschätzt werden. IT-Security Spezialisten bei der AKKA DCE in Leipzig und Magdeburg konzentrieren sich auf das Thema und unterstützen mit ihrem Know-how und ihren Erfahrungen in diversen Kundenprojekten. Dabei wird in allen Projektphasen auf Cybersecurity fokussiert, das Sicherheitsniveau den Anforderungen angepasst und Sicherheitsrisiken minimiert. Inhaltliche Schwerpunkte bilden dabei die Beratung von der Projektidee bis zum Betrieb, Schwachstellenanalysen in Form von Penetrationstests sowie die Durchführung von IT-Security Assessments und IT-Security Awareness Veranstaltungen.



Bild: AKKA GmbH



Bild: AL-KO

Alois Kober GmbH

Heritage Marketing bei AL-KO Vehicle Technology: ein Jubiläum feiern unter COVID-19-Bedingungen.

Die AL-KO Vehicle Technology Group feierte 2021 ihr 90-jähriges Bestehen. Schlossermeister Alois Kober gründete am 11. November 1931 seinen Betrieb im bayerisch-schwäbischen Kötz. Gut 90 Jahre später ist die AL-KO Vehicle Technology Group ein Global Player mit über 3.800 Mitarbeitenden an mehr als 40 Standorten weltweit. Die AL-KO Vehicle Technology Group wuchs über 90 Jahre hinweg zu dem, was sie heute ist: Qualitätsführer, Innovationstreiber und Inbegriff für Sicherheit und Komfort im Reisemobil- und Caravan- sowie Nutzfahrzeug- und Nutzanhängers-Sektor. Das feierte die Firma im Gründungsmonat November. Verhaltener als gewünscht, doch Covid-19 bestimmte die Spielregeln. Im Jubiläumsmonat November veröffentlichte das Unternehmen auf Facebook und Instagram Anekdoten und Fakten zur technischen und betrieblichen Entwicklung. Am Gründungstag erschien eine umfangreiche Pressemeldung. Aus unternehmerischer Verantwortung für das gesellschaftliche Umfeld spendete ein gutes Dutzend Standorte weltweit für einen sozialen Zweck. In der Gründerregion Günzburg selbst wurde den Mitarbeitenden mit Start November auf Großplakaten für ihre Loyalität und ihren Einsatz gedankt. Den ganzen Monat über boten die Kantinen im Landkreis einen Tag pro Woche ein Essen für 90 Cent an. Die Mitarbeitenden konnten sich zudem über ein Jubiläumsgeschenk freuen: eine dezent gebrandete Thermoskanne fürs Büro, die Werkstatt, das Homeoffice oder das Reisemobil.



Foto: AL-KO

AL-KO Vehicle Technology wächst weiter: größte Unternehmensakquisition bis dato

Die AL-KO Vehicle Technology Group hat 2021 den europäischen Spezialisten für Anhängerkupplungen Brink International übernommen. Diese Akquisition baut die globale Führungsposition aus, bringt neue Produkte und Technologien ins Unternehmen und stärkt die Präsenz im Aftermarket erheblich. Die Brink-Gruppe mit Hauptsitz in Staphorst in den Niederlanden beschäftigt mehr als 900 Mitarbeitende und verfügt über Produktionsstätten in den Niederlanden, Frankreich, Südafrika und Thailand. Die Brink-Gruppe ist einer der europäischen Marktführer für Anhängerkupplungen mit über 75 Jahren Erfahrung. Das Produktportfolio beinhaltet starre, abnehmbare und schwenkbare Anhängervorrichtungen. Das Unternehmen bietet eine einfache und sichere Verbindung zwischen praktisch jedem Fahrzeug und der zu transportierenden oder zu ziehenden Last. Bis heute wurden mehr als 25 Millionen Fahrzeuge mit einer Brink-Anhängerkupplung ausgestattet.



artiso GmbH

Perfect Pitch, ein offenes und kostenfreies Pitch Event, wird am **22.03.2022** von der artiso solutions GmbH veranstaltet. Nachfolgend ein Überblick – weitere Informationen unter www.artiso.com/pitch.

Was ist Perfect Pitch?

Perfect Pitch gibt Tech Startups eine Bühne, Software-Innovationen vor Experten, Investoren und möglichen Kunden zu präsentieren.

artiso, Veranstalter von Perfect Pitch, ist ein mittelständischer Softwaredienstleister mit über 30 Jahren Erfahrung.



Bild: artiso GmbH

Welchen Mehrwert bietet Perfect Pitch?

Startups treffen auf

- Startup Inkubatoren
- Investoren und mittelständische Unternehmen
- Branchen wie Bauwesen, Digital Customer Experience, Healthcare, Recruiting, Retail und IT

Investoren und Interessenten treffen auf

- Tech Innovationen des B2B/B2C-Marktes
- aufstrebende Startups und Gründerpersonen
- innovative, etablierte Unternehmen und Investoren

Wer kann bei Perfect Pitch teilnehmen?

- Tech Startups unterschiedlicher Entwicklungsphasen
- innovative Investoren und Unternehmen
- innovative Interessenten

Wie läuft das Event ab?

- Datum & Uhrzeit: 22.03.2022, 15:00-17:00 Uhr
- Medium: Remote Video Calls
- Ablauf: 10 Startups geben sequentiell ihre Pitches á 5 Minuten. Es folgt ein Markt der Möglichkeiten zum individuellen Austausch.

Teilnahme

- Die Teilnahme ist kostenfrei.
- Die Anmeldung erfolgt per E-Mail an pitch@artiso.com.



HERMANN BANTLEON GmbH

Seminartermine 2022

LEBENDIG UNTERWEISEN IM ARBEITSSCHUTZ | 07.04.2022, 8:30 - 16:30 UHR

Die jährliche Unterweisung von Mitarbeitern im Hinblick auf den Arbeitsschutz ergibt sich als Pflicht für alle Vorgesetzten aus einer ganzen Reihe von staatlichen und berufsgenossenschaftlichen Vorschriften.

Oft wird diese von den Führungskräften auch tatsächlich als „Pflichtveranstaltung“ gesehen und dementsprechend theoretisch und praxisnah im Bantleon Forum durchgeführt.

BEFÄHIGTE PERSON - SACHKUNDE ZUR PRÜFUNG VON KÜHLSCHMIERSTOFFEN | 11.05.2022 - 12.05.2022, 9:00 - 17:00 UHR

In der verarbeitenden Industrie werden Kühlschmierstoffe (KSS) in großem Umfang bei der spanlosen und spangebenden Bearbeitung verwendet. Sie dienen der Kühlung, Schmierung und Spülung von Werkzeugen und Werkstücken und sind dadurch Garant für eine konstant hohe Qualität. Kühlschmierstoffe bestehen aus Flüssigkeiten, die durch eine Vielzahl von Additiven angereichert werden. Diese Flüssigkeitsmischungen können durch Hautkontakt oder durch Einatmen gesundheitliche Schäden hervorrufen. Daher sind beim Umgang mit KSS Schutzmaßnahmen zu treffen. Mit diesem Seminar erfüllen Sie die jährliche Unterweisungspflicht gemäß § 12 (1) des Arbeitsschutzgesetzes und § 4 (1) der DGUV Vorschrift 1 (ehem. BGV A1) sowie der Betriebssicherheitsverordnung.

GRUNDLAGENWISSEN DER SCHMIERSTOFFE | 21.06.2022 - 22.06.2022, 9:00 - 17:00 UHR

Sie lernen die verschiedenen Arten von Schmierstoffen, Fetten und Ölen kennen und erfahren deren Einsatzmöglichkeit in der Industrie und Wirtschaft. In dem 2-tägigen Seminar erhalten Sie ein umfassendes Grundlagenwissen.

Kontakt und Anmeldung

Weitere Informationen zu den Seminaren, Veranstaltungen und zur Anmeldung finden Sie auf unserer Homepage: www.bantleon-forum.de per Email: forum@bantleon.de oder Telefon: +49 731 3990 130

Impulsvortrag zur additiven Fertigung - Schwerpunkt Metallbearbeitung

Wir möchten Sie herzlich in das Bantleon Forum für Wissen & Dialog einladen! In Kooperation mit dem Cluster Nutzfahrzeuge Schwaben e.V.

In einem Impulsvortrag berichtet Clemens Maucher vom Institut für Werkzeugmaschinen (IfW, Universität Stuttgart) über die Erstellung und Bearbeitung von additiv hergestellten Metallkomponenten. Neben einem Einblick in die Verfahren der additiven Fertigung von metallischen Bauteilen liegt der



Bantleon Forum bei Nacht
Foto: Bantleon

Fokus des Vortrages auf den Nachfolgeprozessen. Diese werden oftmals vernachlässigt, obwohl sie zumeist zeitintensiv sind. Dabei sind diese klassischen subtraktiven Fertigungsverfahren bzgl. realisierbarer Bauteiltoleranzen weiterhin maßgebend in der Produktentwicklung.

Anmeldung und Details finden Sie unter: www.bantleon-forum.de/veranstaltungen

Im Anschluss an den Impuls haben Sie die Möglichkeit bei einem Imbiss das Thema mit den anderen Gästen zu reflektieren.

Datum: Montag, der 28. März 2022, 15:30-17:30 Uhr

Kosten: Die Veranstaltung ist kostenlos

Ort: Bantleon Forum, Blaubeurer Straße 32, 89077 Ulm, 0731-3990-130

Anmeldung: Bis spätestens zum 16. März 2022 an: forum@bantleon.de

Veranstaltungshinweise:

Gerne dürfen Sie diese Einladung an weitere verantwortliche und interessierte Personen aus Ihrem Unternehmen weiterleiten. Wir bitten jedoch um Verständnis, dass wir nur max. 2 Teilnehmer eines Unternehmens oder einer Firmengruppe zulassen können.

Wir halten uns an die jeweils geltenden Corona Verordnungen des Landes Baden-Württemberg.



consinion GmbH

Corona-Herausforderung dank Digitalisierung gemeistert

Wie in vielen Firmen war auch beim Ulmer Ingenieur-Dienstleister [consinion](https://www.consinion.de/) (<https://www.consinion.de/>) das Jahr 2021 durch die Corona-Pandemie geprägt. Kontakt-Beschränkungen, Homeoffice-Vorgaben oder 3G am Arbeitsplatz bedeuteten für den Austausch zwischen Kunden und technischen Beratern sowie den Beschäftigten an den drei Standorten untereinander eine enorme Herausforderung. Da war es gut, dass das Unternehmen bereits im Vorfeld eine konsequente Digitalisierungs-Strategie umgesetzt hat. Interne Prozesse wie Buchhaltung, Dokumentation oder Reporting von Kundenprojekten können die Mitarbeiter im Rahmen ihrer Zugriffsrechte jederzeit und überall aufrufen.

Auch in der Kommunikation setzte Geschäftsführer Joachim Lang (siehe auch „Berichte aus den Arbeitskreisen“) auf virtuelle Möglichkeiten. Sie sollen das persönliche Gespräch vor Ort nicht ersetzen, sind aber eine wichtige Ergänzung. Da Lang als Personalberater weiß, worauf in digitalen Gesprächen und Konferenzen zu achten ist, konnten wichtige Punkte von Beginn an beachtet und Kunden und Beschäftigte dafür sensibilisiert werden. Insgesamt hat die Digitalisierung für einen deutlichen Mehrwert in der internen Kommunikation gesorgt. Die Erfolgsrezepte hat der consinion-Geschäftsführer in seinem Blog festgehalten (siehe <https://joachim-lang.com/2021/01/14/erfolgreich-durch-den-corona-lockdown-rezepte-und-zutaten/>).



IHK Schwaben

Die IHK Schwaben sucht die besten Innovationen aus Bayerisch-Schwaben, um diese für den Innovationspreis Bayern zu nominieren.

Der Innovationspreis Bayern wurde im Jahr 2012 als gemeinsame Initiative des Bayerischen Wirtschaftsministeriums, des Bayerischen Industrie- und Handelskammertags sowie der Arbeitsgemeinschaft der bayerischen Handwerkskammern ins Leben gerufen. Der Preis wird im zweijährigen Rhythmus verliehen.

Der Innovationspreis Bayern wird als Anerkennung für herausragende innovative Leistungen vergeben. Prämiert werden Produkt- und Verfahrensinnovationen sowie innovative technologieorientierte Dienstleistungen, die sich bereits durch einen ersten Markterfolg auszeichnen oder deren Markterfolg absehbar ist.

Seien Sie dabei

Bewerbungen sind ab Montag, den 24. Januar 2022, [online](#) möglich. Bewerbungsschluss ist Freitag, der 1. April 2022.

Mehr zum Wettbewerb finden Sie unter www.schwaben.ihk.de Nr. [5396944](#).



Ingenics AG

Lieferkettengesetz: Nachhaltiges Handeln wird zur Pflicht

Das Lieferkettengesetz (kurz LkSG) stellt neue Anforderungen und Herausforderungen an die deutsche Wirtschaft. Ab dem 1. Januar 2023 tritt dieses Gesetz in Kraft und betrifft primär deutsche Unternehmen mit mehr als 3.000 Mitarbeitenden weltweit sowie deren direkte Lieferanten und Vorlieferanten. Ab 2024 gilt dieses Gesetz dann für Unternehmen ab 1.000 Mitarbeitenden.



Foto: Ingenics AG

Mit dem „Gesetz über die unternehmerischen Sorgfaltspflichten für Lieferketten“ erhält Nachhaltigkeit in der Supply Chain ein rechtliches Fundament. Deutsche Unternehmen und ihre Zulieferer nimmt der Gesetzgeber dadurch bei der Achtung von Menschenrechten und Umweltthemen erstmals explizit in die Verantwortung. Es entstehen neue Aufgaben, die Führungskräfte so früh wie möglich auf ihre Agenda nehmen müssen.

Eine Übersicht zu den Inhalten des LkSG, zu Handlungsbedarfen für Unternehmen und zum Zeitrahmen finden Sie kompakt zusammengefasst in einem [E-Paper](#) der [Ingenics AG](#).
[Zum E-Paper „Lieferkettengesetz“](#)

Zur Implementierung der notwendigen Maßnahmen ist ein zeitnahes Handeln in den betroffenen Unternehmen notwendig. Im gleichen Zuge kann eine erfolgreiche Umsetzung des Lieferkettengesetzes in Ihrem Unternehmen Wettbewerbsvorteile schaffen. Nutzen Sie daher das laufende Jahr, um sich vorzubereiten. Gerne helfen wir Ihnen dabei.

Melden Sie sich zu unserem kostenlosen Ingenics [Lieferkettengesetz-Seminar](#) an oder kontaktieren Sie uns unter <https://www.ingenics.com/de/kontakt/>.



REFUdrive GmbH

REFUdrive Komponenten unterstützen India's Road to Net-Zero



Foto: REFUdrive GmbH

Wenn es um den Umstieg auf saubere Fracht geht, braucht es die beste Lösung, ohne Kompromisse. Der Antriebswechselrichter RPCS730-150K und der On-board Charger OBC-22K sind 2 Goal-Scorer für die Elektrifizierung der Medium Commercial Vehicles auf Indiens Straßen. Die Geräte der Reihe RPCS 730 sind zentrale Elemente der Antriebselektrifizierung und sorgen dank ihres hohen Wirkungsgrades im Vergleich zu Standard-Antriebssträngen für erhebliche Energieeinsparungen.

Das Drive-Train Paket unseres JV Partners Bharat Forge wird es sowohl als Nachrüstlösung als auch als Plug-In Paket für OEM geben. Die Hilfsantriebe werden von einem Doppelwechselrichter der RPCS 730 Serie gespeist.

Zusätzlich kümmert sich der OBC-22K Onboard charger um den Ladezustand des Batteriesystems. Das Nachladen der Batterie ist über AC- oder DC-Ladepunkte sichergestellt.

Die ersten Pilot-Units sind im Einsatz und werden in den nächsten Wochen Ihre Zuverlässigkeit und Effizienz mit jedem Kilometer mehr beweisen.

Entdecken und entwickeln Sie zusammen mit REFUdrive die Lösung, die auch Ihre Applikation zu mehr Präzision, verbesserter Effektivität und mehr Flexibilität führt und sichern Sie sich gleichermaßen Ihr Plus an ökonomischer sowie ökologischer Effizienz. Unsere Technik ist Ihr Antrieb for a green driven future.

Go figure it out!



Sauer Bibus GmbH



Bild: Sauer Bibus GmbH

MESSEAUFTTRITT@HOME STATT AGRITECHNICA:

SAUER BIBUS ist Technologiepartner der Antriebstechnik!

Von der Mission zur Vision – das Unternehmen SAUER BIBUS hat sich in den letzten Jahren vom Hydraulik-Spezialisten zum Technologiepartner der Antriebstechnik entwickelt.

SAUER BIBUS hat die Zeit genutzt und wollte sich auf der Agritechnica 2022 im Verbund mit der BIBUS Group als Technologiepartner der Antriebstechnik präsentieren.

Mit dem Fokus auf Nachhaltigkeit und innovative Antriebssysteme hätte die Ausrichtung ideal zum Thema 2022 der Weltleitmesse für Landtechnik „Green Efficiency inspired by Solutions“ gepasst. Die Absage der Agritechnica hat Geschäftsführer Ralf Schrempf sehr bedauert, mit dem Event Messeauftritt@home am Unternehmensstandort in Neu-Ulm aber sofort eine spannende Alternative ins Leben gerufen.



Bild: Sauer Bibus GmbH

Messestand@home versteht sich als digitale und real erlebbare Plattform für Kunden und Interessenten der typischen Agritechnica-Branchen.

Das Programm sieht im Kern vor:

- **SAUER BIBUS Livestream**
am 03.03.2022 um 15:00 Uhr
- **Agritechnica Messestand in den SAUER BIBUS Studios**
vom 27.02. – 05.03.2022
- **Kundentage mit elektrischen und hydraulischen Antriebslösungen**
vom 27.02. – 05.03.2022

Damit bietet das Unternehmen an allen ursprünglichen Messtagen die Möglichkeit, innovative Lösungen made by SAUER BIBUS kennen zu lernen. Im Zuge der hohen Nachfrage elektrischer Antriebe auch in Branchen wie Landwirtschaft und Bau arbeitet SAUER BIBUS aktuell an der Entwicklung eines Projektes mit Elektroantrieb, das anlässlich des Events ausgestellt werden soll.

Ulrich Miller Vertrieboptimierung



Bild: UM Vertrieboptimierung

Meine Erfahrungen seit über 30 Jahren im Vertrieb mit Schwerpunkt Preisverhandlungen und fundierte Kenntnisse dazu habe ich nun in einem praxisorientierten Fachbuch veröffentlicht. Mein Buch soll allen Verantwortlichen in Vertrieb, Einkauf und Marketing als Leitfaden „aus der Praxis für die Praxis“ dienen. Die Fallbeispiele sowie Konzepte und Methoden sollen dem Leser/-in in alltagsorientierter Weise helfen, Preisverhandlungen effizient zu führen.

Gerne unterstütze ich Sie auch in Ihrem Unternehmen!

Ulrich Miller Vertrieboptimierung www.um-vertrieboptimierung.de
info@um-vertrieboptimierung.de

CNS Termine 2022

CNS Termine 2022

CNS-Arbeitskreis Digitale Transformation -online-	17.02.2022
CNS-Arbeitskreis Initiative Zukunft	24.03.2022
CNS-Arbeitskreis Innovative Konstruktion	30.03.2022
CNS-Arbeitskreis Nachwuchs-Ausbildung-Personal	04.04.2022
CNS eFuel Alliance	07.04.2022
CNS Mitgliederversammlung voraussichtlich	19.05.2022

Hinweis:

Die Redaktion des CNS-Infobriefes übernimmt keine Gewähr für Angaben aus eingereichten Informationen.

Haben Sie Interesse an unserem Infobrief, dann melden Sie sich bitte bei Frau Sinje Luithardt-Vogt, cns.vogt@ulm.ihk.de

Wenn Sie in Zukunft keinen CNS-Infobrief mehr erhalten möchten, geben Sie uns eine kurze Rückinfo

Cluster Nutzfahrzeuge Schwaben e.V.
Olgastraße 95 - 89073 Ulm
Telefon 0731-173-245 - Telefax 0731-173-5246
cns.management@ulm.ihk.de - www.cns-ulm.com